

Comment développer l'implantologie dans un cabinet d'omnipraticque : prothèse sur implants en délégrant ou non la phase chirurgical.



Le mercredi 8 juin 2011 - 09h/18h Paris



Dr Edmond Binhas

Diplômé de l'Université de Paris V
Fondateur du Groupe Edmond Binhas
Coach et formateur

Dr Alain Carré

Diplômé de l'Université de Paris V
Post Graduate de parodontologie et d'implantologie
de l'Université de New York
Membre de l'American Academy of Implant Dentistry

Obtenez les clés essentielles pour développer votre activité.

Développez un savoir-faire professionnel en terme de présentation des plans de traitement,

- ✓ Vous simplifierez votre pratique
- ✓ Vous augmenterez le taux d'acceptation de vos plans de traitements
- ✓ Vous réduirez votre stress
- ✓ Vous concevrez un agenda permettant de recevoir facilement les cas d'implants
- ✓ Vous augmenterez le niveau de service au patient en proposant les dernières options thérapeutiques dont l'implantologie fait partie.



Et pourquoi pas :

Développer un réseau de correspondants,

- ✓ Vous faire connaître auprès de plus de vos confrères
- ✓ Mettre en place des Study-Group
- ✓ Gérer vos correspondants efficacement
- ✓ Devenir la référence en implantologie pour les confrères de votre région

Prix de la journée 290 € avant le 20 mai, déjeuner et supports de cours compris. 330 € après le 20 mai.

*60 points CNFCO, crédits dans le cadre de la formation continue.

Plus d'information sur notre Site Web <http://www.implantformation.com>

Le déjeuner est compris.

La conférence se déroulera sur Paris, l'adresse exacte vous sera communiqué prochainement.

Coupon-réponse à renvoyer avant le 20 mai 2011 v3

" Développer son activité en implantologie "

Nom :

Prénom :

Adresse :

CP : Ville : Email :

Cachet du praticien :

☐ Je serai présent le mercredi 8 juin 2011 et je joins un chèque d'un montant de 290€/330 € à l'ordre d'Implant Formation.

IMPLANT FORMATION

236 bd Raspail 75014 Paris

Tél. : 06 40 57 55 91 - Email : binhas2011@implantformation.com